

Anexa nr. 7

Corespondență electronică

From: Directorul de Vânzări Regiunea Sud
Sent: 20 aprilie 2013 12:05
To: M.T.
Subject: evaluare vanzari trimestrul I

Buna M.,

Au fost deja generate rezultatele vanzarilor realizate in trimestrul I din 2013 - atasata. Nu stiu ce se intampla cu tine, dar vad ca ramai tot la coada. Nu putem inainta asa, gandeste-te ca vine sfarsitul de an si avem evaluare. Cu totii ne dorim sa luam bonusuri...

Daca ai vreo explicatie cu privire la cele de mai sus, astept e-mailul tau.

Numai bine,

Directorul de Vânzări Regiunea Sud

From: M.T.
To: Directorul de Vânzări Regiunea Sud
Date: 20 aprilie 2013 16:35
Subject: RE: evaluare vanzari trimestrul I

Buna,

Asa cum spuneam si in cadrul ultimei intalniri avute, este aproape imposibil sa reusesti sa mai vinzi in conditiile astea de piata. Fac si eu tot ce pot, dar mai mult nu pot realiza momentan.

O zi buna,

M.T.

From: Directorul de Vânzări Regiunea Sud
Sent: 20 aprilie 2013 18:40
To: M.T.
Subject: RE: evaluare vanzari trimestrul I

Buna M.,

Te rog sa nu mai vii cu explicatii de tipul celor de mai sus. Raporteaza-te si tu la ceilalti colegi ai tai, care - in aceleasi conditii de piata - reusesc sa obtina rezultate mai bune.

Tot ce pot sa iti spun este ca te indrepti spre marginea prapastiei...

Toate cele bune.

Directorul de Vânzări Regiunea Sud

From: Directorul de Vânzări Regiunea Sud

Sent: 5 iunie 2013 09:45

To: M.T.

Subject: iarasi despre rezultate

Buna M.,

Se pare ca reluam discutia pe care am avut-o in prima parte a anului...Rezultatele sunt departe de orice asteptari, chiar nu stiu cum sa mai procedez. Cred ca am incercat toate metodele de motivare in ceea ce te priveste, si nu am reusit sa te aduc pe linia de plutire...

Este redundant sa mai spun ca alti colegi, cu mai putina experienta in vanzari decat tine si care au beneficiat si de mai putine traininguri pe vanzare si marketing, au rezultate incomparabile...

Sper sa iti dea de gandit cele de mai sus. Te rog sa reflectezi si la discutia noastra telefonica de ieri, in care iti spuneam ca aveam asteptari mult mai mari de la tine...

O zi frumoasa (a mea sigur nu va fi asa),

Directorul de Vânzări Regiunea Sud

From: M.T.

To: Directorul de Vânzări Regiunea Sud

Date: 5 iunie 2013 11:07

Subject: RE: iarasi despre rezultate

Buna,

Iarta-ma, nu stiu ce se intampla cu mine. Promit ca trimestrul urmator voi incerca sa obtin rezultate mai bune... Ma voi gandii la ce pot imbunatati...

Am mai gasit un client azi: vor sa isi reinnoiasca flota auto (ar fi vorba despre 60 de unitati pe care sa le vindem lor). Daca resusesc sa incheie tranzactia, sper sa desfacem o sampanie...

O zi buna,

M.T.

From: Directorul de Vânzări Regiunea Sud
Sent: 5 iunie 2013 13:12
To: M.T.
Subject: RE: iarasi despre rezultate

Super! Ma bucur sa citesc astfel de e-mailuri☺. Te rog sa te aduni, stiu ca este greu, insa si eu la randul meu trebuie sa dau nenumarate explicatii mai departe... stii si tu cum eu...

Multa bafta!

Directorul de Vânzări Regiunea Sud

From: Directorul de Vânzări Regiunea Sud
Sent: 17 noiembrie 2013 17:23
To: M.T.
Subject: bonus

Buna M.,

Dezastru anul acesta... Cred ca e cel mai dezamagitor an pentru mine... Ma gandesc ca demisia de onoare este o solutie, nu?!?

Directorul de Vânzări Regiunea Sud